



AFDCC

L'ASSOCIATION DES CREDIT MANAGERS

« **Analyste Credit** »

Titre Niveau II

(Validé au RNCP en novembre 2018)

Programme de la formation

Contact :

Elisabeth BLOUIN

Tél. 01 40 20 95 74

elisabeth.blouin@afdcc.com

AFDCC

27 rue Duret – 75116 PARIS

Tél : 01.40.20.95.74

Fax : 01.42.97.50.64

ÉLÉMENTS DE CONTEXTE

Le titre de niveau II de l'analyste crédit renforce les capacités des collaborateurs dans l'analyse économique et financière des sociétés, les solutions de financement et la gestion des risques, afin d'identifier et piloter dans le temps les risques de crédit pris par l'entreprise.

Véritable animateur de la prévention des risques et de ses arbitrages, il est le référent et support auprès des équipes commerciales et des clients pour accompagner le développement des ventes.

Métier hybride entre analyse financière et dimension relationnelle, en entreprise et en compagnie d'assurance-crédit, c'est avant tout un métier terrain : l'analyste crédit est au contact de nombreux directeurs financiers et dirigeants. Il sait prendre position et justifier de façon argumentée et synthétique les décisions crédit de l'entreprise, de la banque ou de l'assureur crédit.

Au cœur de l'économie et de ses besoins d'accompagner le développement des Sociétés, l'Association Française des Credit Managers et Conseils met en place une formation spécifique « Analyste Credit » en Contrat de Professionnalisation, s'adressant à des personnes à la recherche d'une véritable spécialité. Ce Titre RNCP Niveau II est une véritable réponse professionnelle à un besoin exprimé par les entreprises, les banques et assureurs crédit.

Présentation de la mission opérationnelle d'analyste crédit :

En tant qu'Analyse crédit, vous participez à la mission de prévention des risques et de son organisation, vous êtes chargés de recueillir, d'analyser et synthétiser des informations économiques et financières permettant d'apprécier la solvabilité des Sociétés. Plus particulièrement, vous êtes amené à :

- Analyser l'entreprise à partir des différents éléments financiers, vous attribuer une note de risque ou un accord de crédit au regard des risques de défaillance
- Multiplier les différentes sources d'informations internes et externes, contacter les partenaires économiques locaux des différents secteurs d'activité des clients, échanger avec les dirigeants clients afin d'apprécier au plus près les risques de défaillance et de prendre les meilleures décisions d'octroi de crédit
- Rédiger des notes de synthèse sous différents formats afin de permettre à l'entreprise de prendre des décisions de couvertures de risque

Les besoins du marché pour cette fonction :

La plupart des analystes crédit travaillent au sein d'établissements bancaires, assureurs crédit ou dans de grandes entreprises. Généralement placés sous la hiérarchie du directeur des engagements, directeur de crédit ou credit managers. Au sein d'une entreprise, l'analyste de crédit évalue la capacité et les garanties de remboursement présentées par une entreprise qui demande l'octroi d'une ligne de crédit. Ce professionnel du crédit a pour mission de mesurer le risque encouru pour accorder cette ligne de crédit.

Quelles sont les compétences nécessaires à l'Analyste Credit ?

Comme il n'a pas le droit à l'erreur, l'analyste crédit est à la fois rigoureux et doté d'un esprit de synthèse. Il maîtrise toutes les bases de la finance d'entreprise ainsi que les réglementations qui la régissent. Par ailleurs, il est impératif qu'il ait un bon sens relationnel, car il est en contact permanent avec les équipes commerciales et les dirigeants. Il est persuasif, convaincant avec une bonne réactivité, il sait présenter ses idées et à une forte capacité de négociation. La maîtrise de l'anglais et des outils informatiques sont des connaissances incontournables requises pour ce collaborateur qui gère des dossiers de toutes dimensions, dans un contexte Européen ou International voir de particuliers. Il peut être amené à valider ou rédiger des contrats, il effectue des tableaux de bord et suit sa performance.

LES AVANTAGES DE LA FORMATION

L'AFDCC propose aux diplômés d'un Bac+2 ou Bac+ 3 avec des compétences en finance, en économie, ou en comptabilité une formation en contrat de professionnalisation qui leur offrira une véritable spécialisation. : « Analyste Crédit ». La fonction est un véritable tremplin pour évoluer dans les métiers de la finance, Crédit manager, Risk management et autres fonctions ou même du commercial.

Pour les candidats potentiels :

Vous suivez une formation très opérationnelle dans le cadre d'un contrat de professionnalisation.

Les avantages :

- Vous accumulez de l'expérience en entreprise
- Vous êtes rémunéré pendant la durée de votre formation
- Si vous réussissez les examens, vous obtenez un Titre Niveau II

Pour les entreprises, banques, assureurs crédit :

Vous cherchez une solution économique et efficace pour embaucher un analyste crédit. Une personne avec des connaissances pointues en matière économique, finances d'entreprise, juridique, nous vous proposons d'intégrer un collaborateur en contrat de professionnalisation qui sera 70% du temps en entreprise sur une durée d'un an. Dans la même période, nous le ou la formerons aux techniques de ce métier.

Les avantages :

- Vous intégrez un nouveau collaborateur dans votre entreprise, formé à vos méthodes et à votre état d'esprit
- Vous recrutez vous-même votre alternant parmi plusieurs candidats présélectionnés par nos soins
- Vous accueillez une ressource supplémentaire motivée dans votre équipe pour une rémunération comprise entre 50 et 100% du SMIC
- Vous êtes exonéré d'une partie des charges patronales
- Vous bénéficiez d'une prise en charge financière de la formation externe
- Pour vous, nous gérons toutes les démarches administratives liées au recrutement :

RECONNAISSANCE DE LA FORMATION

Le Titre niveau II « Analyste Credit » est une formation inscrite au Répertoire National de la Certification Professionnelle (**Certification inscrite au RNCP JO du 17/12/2018 norme NSF313**) avec des contenus exclusivement métiers, centrés sur l'acquisition de savoir-faire opérationnels, directement applicables dans les entreprises.

Nous nous adressons à des candidats à la recherche de compétences professionnelles leur permettant de remplir des fonctions de d'analyste credit dans leur entreprise d'accueil.

PROGRAMME DE LA FORMATION

Les enjeux de la fonction d'analyste crédit

- Le métier d'analyste credit ; Les champs d'intervention de l'analyste crédit, les solutions de couverture de risque
- L'analyste credit autour des acteurs et outils du marché de la gestion des risques

Economie d'entreprises et management des organisations

- Les différentes formes juridiques de sociétés - comparatif des formes d'entreprises et mutations juridiques
- La compréhension des fonctions économiques de l'entreprise et leurs prises en compte dans l'analyse du risque élargi ; Connaître les différentes opérations de capital investissement

Analyse financière et initiation finance d'entreprise

- Analyse du compte de résultat et des bilans ; Les ratios significatifs - les différentes présentation des comptes ; Les situations intermédiaires - le tableau de flux - le bilan consolidé
- Normes IFRS et comptes anglo-saxons window dressing – les opérations de haut de bilan

Approfondissement anglais des affaires

- Acquisition du vocabulaire des affaires : financier, juridique, commerce international...

Droit des affaires, publics et prévention des risques

- Droit des contrats : maîtriser les bases pratiques - analyse et prévention des risques
- Conditions générales de vente ou prestation ; Mieux connaître le fonctionnement des marchés publics
- Les garanties et suretés ; Les procédures collectives et judiciaires

Initiation à la gestion des risques financiers

- Gestion des risques de change, des risques de taux et des risques opérationnels

Gestion des risques financiers à l'international

- Distinguer les différents types de risque à l'international
- Connaître les techniques bancaires et financières adaptées pour sécuriser les paiements
- Financement de créances à l'international et approche géographique du trade finance

Cash management, gestion de l'équilibre financier et financement bancaire

- Enjeux et organisation de la trésorerie dans une entreprise
- La gestion prévisionnelle de trésorerie et les financements bancaires

La gestion des accords de crédit et ses indicateurs de pilotage

- La gestion de l'information commerciale ; La notation d'entreprises ; La gestion des accords de crédit
- Les reportings et principaux indicateurs de pilotage

Communication et négociation des décisions crédit et obtention de garantie Négociation et gestion des conflits

- Mieux négocier grâce aux outils de l'improvisation théâtrale ; Développer ses capacités de synthèse
- Maîtriser la communication et négociation credit management

Total nombre d'heures : 520 heures - COMPÉTENCES ET CAPACITÉS ATTENDUES

<p>Les enjeux de la fonction d'analyste crédit</p>	<p>Comprendre les enjeux financiers du métier pour l'entreprise Connaître l'environnement économique et réglementaire lié à la fonction Appréhender tous les champs d'intervention de l'analyste crédit et de la fonction credit management Identifier toutes les solutions d'outils externes facilitant la gestion au quotidien Prendre toute la dimension de la fonction sur le plan technique et de son savoir-être</p>
<p>Economie d'entreprises et management des organisations</p>	<p>Etudier les principales caractéristiques des différentes formes sociales et identifier leurs atouts ; Connaître les règles qui gouvernent la création et le fonctionnement des sociétés de personnes et de capitaux Acquérir les connaissances de base en économie d'entreprise Comprendre les mécanismes de l'économie et de la gestion d'entreprise Appréhender les opérations de capital investissement</p>
<p>Analyse financière et initiation finance d'entreprise</p>	<p>Comprendre le contenu du bilan et du compte de résultat Savoir effectuer un diagnostic financier d'une entreprise, d'un groupe en France et à l'international ; Evaluer la santé financière globale d'une entreprise Comprendre les logiques financières et savoir poser les bonnes questions Rédiger et argumenter les fondements d'une décision crédit</p>
<p>Approfondissement anglais des affaires</p>	<p>Permettre une meilleure assurance au sein de vos relations professionnelles en anglais Acquérir une plus grande confiance lors de conférences et déplacements à l'international</p>
<p>Droit des affaires, publics et prévention des risques</p>	<p>Distinguer les différentes étapes de la vie du contrat Identifier et Anticiper les clauses à risque et litiges contractuel pour les contrats français et internationaux ; Connaître les règles d'accès et d'exécution des marchés publics Connaître les garanties les plus utilisées en droit des affaires Maîtriser les procédures de prévention des difficultés des entreprises et appréhender les voies d'exécution</p>
<p>Initiation à la gestion des risques financiers</p>	<p>Appréhender les risques de taux, de change et les risques opérationnels de l'entreprise Comprendre l'environnement des risques et leur cadre réglementaire S'initier aux produits d'assurance adaptés dans le cadre de transactions commerciales Connaître les principes et principales méthodes de management des risques opérationnels</p>
<p>Gestion des risques financiers à l'international</p>	<p>Mesurer les risques à l'international Connaître les techniques bancaires et financières adaptées pour prévenir les risques potentiels Faire un tour d'horizon des techniques utilisées dans le financement des opérations de commerce international</p>
<p>Cash management, gestion de l'équilibre financier et financement bancaire</p>	<p>Comprendre la formation de la trésorerie et les facteurs sur lesquels agir pour l'optimiser Déterminer la structure financière à mettre en œuvre pour couvrir le BFR et les modes de financement adaptés Mener une analyse financière opérationnelle orientée « cash » permettant la prise de décision en termes d'accord de crédit ; Connaître les exigences de reporting réglementaire</p>
<p>La gestion des accords de crédit et ses indicateurs de pilotage</p>	<p>Apprendre à maximaliser les sources d'informations internes et externes pour prendre des décisions crédit adaptées Structurer une gestion anticipative des accords de crédit sur la chaîne « order to cash » Déterminer les critères nécessaires à la mise en place d'outils d'aide à la décision crédit Maîtriser les reportings et principaux indicateurs de pilotage des risques</p>
<p>Communication et négociation des décisions crédit et obtention de garantie</p>	<p>Apprendre à connaître ses forces de communication Découvrir et développer ses talents de négociateur Comprendre les stratégies comportementales de ses interlocuteurs pour mieux communiquer</p>