

Alternance: Business Développeur (H/F)

TAAMALA est une marque d'épicerie fine haut de gamme & éco-responsable du terroir Africain.

L'entreprise commercialise des produits d'exceptions à la fois rares et authentiques.

Tu as une forte sensibilité pour l'univers de la gastronomie et du luxe , tu as un tempérament dynamique ?

Deviens **l'ambassadeur** dont la mission aura pour but : le **développement commercial de l'entreprise**.

TES MISSIONS :

Recherche de prospects de qualité

- Développer les meilleures techniques de prospection du MONDE (mails, téléphone...) pour obtenir des leads pertinents
- Définir et mettre en place des stratégies avec l'équipe pour qualifier tes leads efficacement
- Identifier les interlocuteurs clefs et tout savoir d'eux avant même de les avoir contactés

Contacteur les prospects pour organiser des rendez-vous

- Faire preuve d'ingéniosité et de persévérance pour entrer en contact avec les cibles identifiées via différents canaux
- Obtenir le graal : un rendez-vous avec ton prospect

Améliorer continuellement tes méthodes commerciales

- Renseigner et suivre l'ensemble de ton activité à l'aide de nos différents outils
- Mesurer tes taux de conversion pour identifier tes axes d'amélioration et maximiser tes chances de succès

TOI et tes atouts ?

De formation Bac+2 à Bac +5, tu es passionné(e) par le **contact humain** et doté(e) d'un tempérament de **chasseur**, avec un goût du **challenge**, une **âme d'entrepreneur** et une **motivation** à toute épreuve

On t'attend **le 6 septembre 2021**

Envoie nous ta candidature : lettre de motivation et votre CV à l'adresse suivante : contact@taamala.com