



MANAGER D'UNITÉ MARCHANDE

> NIVEAU 5 (BAC+2) – RNCP N° 32291



> Le cursus **Manager d'Unité Marchande** te prépare à l'obtention d'un titre professionnel enregistré au **RNCP au niveau 5 (BAC+2)** reconnu par l'Etat. La formation te permet d'acquérir une expertise complète en management et gestion d'une unité marchande pour performer en environnement omnicanal. A la fois responsable d'un centre de profit et manager d'équipe, tu exerceras un métier passion aux débouchés larges. Les techniques de pilotage commercial et de management d'équipes n'auront plus aucun secret pour toi.



AU COURS DE LA FORMATION, TU VAS APPRENDRE À :

- > Organiser l'approvisionnement de l'unité marchande
- > Déployer les techniques de pilotage de l'offre produits
- > Optimiser la présentation marchande des produits
- > Mettre en place des actions commerciales performantes
- > Analyser les informations commerciales
- > Définir des plans d'action en fonction des objectifs stratégiques
- > Gérer et animer une équipe



DE NOUVELLES COMPÉTENCES

La densité des enseignements, couplée à une pédagogie par projet et à des mises en pratique réelles en entreprise, te permettront **d'acquérir les compétences professionnelles visées par le titre**, organisées en 3 blocs :

- > **CCP1** Développer la dynamique commerciale de l'unité marchande dans un environnement omnicanal
- > **CCP2** Optimiser la performance économique et la rentabilité financière de l'unité marchande
- > **CCP3** Manager l'équipe de l'unité marchande



LES DÉBOUCHÉS

Une fois ton titre professionnel validé, tu seras qualifié.e **Professionnelle du Management d'Unité Marchande**. Les principaux débouchés immédiatement après la formation sont les suivants:

- > **Manager de rayon**
- > **Manager d'unité marchande**
- > **Responsable de point de vente**
- > **Gestionnaire de centre de profit**



POURSUIITE D'ÉTUDE

Les titulaires du titre professionnel **niveau 5 Manager d'Unité Marchande** ont vocation à occuper immédiatement à la sortie un poste à responsabilité. Il est néanmoins possible de poursuivre ses études en **BAC+3 Management** selon les pré-requis des écoles et universités visées.



CONDITIONS D'ACCÈS

- > Niveau de classe de terminale ou diplôme de niveau 4 (BAC)
- > Qualités de communication, sens des responsabilités, leadership, goût pour les challenges

ADMISSION

- > Etude du dossier de candidature
- > Tests et entretien de motivation

DURÉE DE LA FORMATION

- > 700 H - 18 mois en formation
- > Le reste en entreprise

TYPE DE CONTRAT

- > Contrat d'apprentissage en priorité
- > Contrat de professionnalisation possible dans la limite des places disponibles.
- > Formation mobilisable pour permettre l'accès à la qualification par la Validation des Acquis de l'Expérience (VAE)

VALIDATION

- > Titre Professionnel du Ministère du Travail, enregistré au RNCP au niveau 5 (BAC+2) reconnu par l'Etat **Manager d'unité marchande**



La formation est accessible aux personnes en situation de handicap. Nous vous invitons à nous contacter pour que nous puissions envisager ensemble les solutions pour adapter notre formation à vos besoins. contact@id-alternance.fr

ID alternance est le nom du CFA ID Formation

Raison sociale : ID Formation 113 Rue Lannoy 59800 Lille - SA coopérative à capital variable

RCS de Lille 400 734 448 - APE 8559 A - SIRET : 400 734 448 000 2

Numéro d'activité : 315 903 408 59 N°UAI : 059 72 14 W

PROGRAMME DE FORMATION



MANAGER D'UNITÉ MARCHANDE



LE PROGRAMME DE FORMATION S'ARTICULE AUTOUR DES 3 CERTIFICATS DE COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES (CCP) QUI CONSTITUENT LE TITRE.

- **CCP1 DÉVELOPPER LA DYNAMIQUE COMMERCIALE DE L'UNITÉ MARCHANDE DANS UN ENVIRONNEMENT OMNICANAL**
- > Gérer l'approvisionnement de l'unité marchande
- > Piloter l'offre produits de l'unité marchande
- > Réaliser le merchandising de l'unité marchande
- > Développer les ventes de services et de produits de l'unité marchande en prenant en compte le parcours d'achat omnicanal
- **CCP2 OPTIMISER LA PERFORMANCE ÉCONOMIQUE ET LA RENTABILITÉ FINANCIÈRE**
- > Etablir les prévisions économiques et financières de l'unité marchande
- > Analyser les résultats économiques, financiers et bâtir les plans d'actions pour atteindre les objectifs de l'unité marchande
- **CCP3 MANAGER L'ÉQUIPE DE L'UNITÉ MARCHANDE**
- > Recruter et intégrer un collaborateur de l'unité marchande
- > Planifier et coordonner l'activité de l'équipe de l'unité marchande
- > Accompagner la performance individuelle
- > Animer l'équipe de l'unité marchande
- > Conduire et animer un projet de l'unité marchande



VALIDATION DU TITRE

Durant l'examen final, les candidats sont évalués par un jury de professionnels qui se prononce sur l'attribution du titre à partir des éléments suivants :

- > Une mise en situation professionnelle ou une présentation d'un projet réalisé en amont de la session, éventuellement complétée par d'autres modalités d'évaluation : entretien technique, questionnaire professionnel, questionnement à partir de production(s).
- > Un dossier professionnel et de ses annexes éventuelles.
- > Des résultats des évaluations passées en cours de formation pour les candidats issus d'un parcours de formation.
- > Un entretien avec le jury destiné à vérifier le niveau de maîtrise par le candidat des compétences requises pour l'exercice des activités composant le titre visé.

Tu dois valider les deux certificats de compétences professionnelles (CCP) pour obtenir ton titre professionnel, mais tu peux aussi le valider partiellement par l'obtention d'un ou plusieurs blocs de compétences. En fonction de ta situation, une session de rattrapage pourra t'être proposée.

INTÉRESSÉ.E ?



Contacte-nous depuis : contact@id-alternance.fr
Candidate via le lien : <https://id-alternance.fr/candidater/>

N'HÉSITE PAS À NOUS CONTACTER !

 **N°Vert gratuit 0800 952 275**